



NUEVOS CURSOS EN APYME,
LA CAPACITACIÓN
ES EL FUTURO



Después de la inauguración formal de la sede de la Regional Buenos Aires de la Asamblea de Pequeños y Medianos Empresarios (Apyme), en Riobamba 560 de la Ciudad de Buenos Aires, la entidad puso a disposición de sus afiliados una nueva serie de instructivas charlas y capacitaciones laborales gratuitas



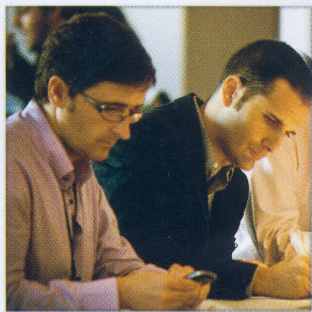
ENTREVISTA A DARÍO DÍAZ PÉREZ

El intendente de Lanús dialogó en exclusiva con *Visión Pyme*, y analizó la actualidad de las Pymes en el distrito. El jefe comunal aseguró que una de las prioridades de su administración es impulsar el financiamiento para el sector. PAG.12

LA NECESIDAD DE CRECER: ESTRATEGIAS PARA AUMENTAR LAS VENTAS

Repasamos un conjunto de consejos útiles para incrementar el número de ventas, y potenciar nuestro producto o servicio en el mercado. PAG.22

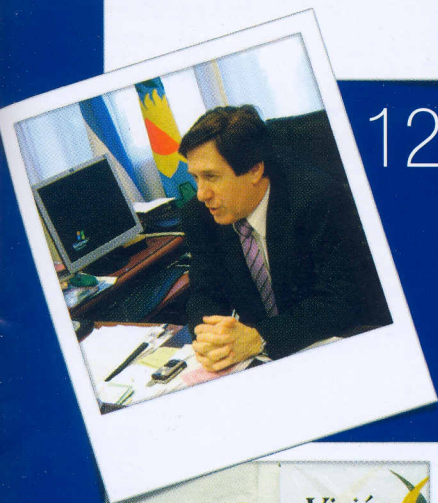
06



AÑO 4

VP 38 SUMARIO

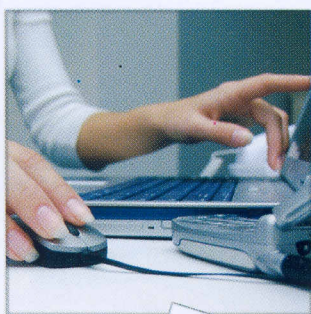
12



16



20



22



TEMA PORTADA

4 NUEVOS CURSOS EN APYME, LA CAPACITACIÓN ES EL FUTURO

Después de la inauguración formal de la sede de la Regional Buenos Aires de la Asamblea de Pequeños y Medianos Empresarios (Apyme), en Riobamba 560 de la Ciudad de Buenos Aires, la entidad puso a disposición de sus afiliados una nueva serie de instructivas charlas y capacitaciones laborales gratuitas.

05 EDITORIAL

06 DAP: EMPRESAS DE CALIDAD, UNA FORMA SEGURA DE VENDER

El RBA brinda un servicio gratuito de asesoramiento legal a todos sus asociados. Juan Calderón, asesor del Departamento de Asesoramiento Pyme (DAP), detalla su trabajo en el área de Certificación de Normas, donde la calidad garantizada y la seguridad son palabras clave.

10 LA EXPO PYME SAN MARTÍN FUE UNA FIESTA La ya tradicional exposición se realizó por séptimo año consecutivo. Participaron más de 600 expositores de industrias metalúrgicas, de la construcción, del mueble y maderas, del rubro textil, del calzado e indumentaria, y tecnologías, entre otras.

12 ENTREVISTA A DARÍO DÍAZ PÉREZ El intendente de Lanús dialogó en exclusiva con *Visión Pyme*, y analizó la actualidad de las Pymes en el distrito. El jefe comunal aseguró que una de las prioridades de su administración es impulsar el financiamiento para el sector.

20 SUBIR LAS VENTAS CON UNA MÍNIMA INVERSIÓN: A TRAVÉS DE INTERNET El mundo virtual es un nuevo mercado, del que ninguna Pyme puede quedar afuera. En esta edición repasamos una serie de consejos para vender por Internet, aprovechando el desarrollo de las comunicaciones.

22 LA NECESIDAD DE CRECER: ESTRATEGIAS PARA AUMENTAR LAS VENTAS Repasamos un conjunto de consejos útiles para incrementar el número de ventas, y potenciar nuestro producto o servicio en el mercado.

26 EXPERIENCIA EMPRESARIA La historia de Royac, una empresa familiar que surgió después de la crisis de 2001.

28 BREVES

30 OPINIÓN Francisco Dos Reis. "Reparto de ganancias: la necesidad de un debate profundo".